



SOLUZIONE PUNTI VENDITA

INTEGRAZIONE
eSolver - Enologia -
Spring

Soluzione integrata per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi impresa che commercializzi anche al dettaglio.

Facile, innovativo, intelligente.

Realizzato e personalizzato per i vostri punti vendita.

Realizzato per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi impresa che commercializzi anche al dettaglio. La sua facilità di gestione e di integrazione consente al management aziendale di stabilire le politiche commerciali, definendo prezzi di vendita e scontistica, e di avere controllo sulla situazione reale delle disponibilità di magazzino e sulla situazione contabile e commerciale. Unitamente ai listini di vendita è possibile utilizzare: listini clienti e listini a scaglioni (tutti al lordo Iva), gestione promozioni e politiche di sconto. È un modulo integrato ad eSolver/spring e permette un'attenta analisi della gestione tramite una serie di possibilità di report e statistiche professionali su vendite giornaliere e mensili per Clienti, per Linea, per Fornitore, per Operatore, etc...

Punti di forza

- Gestione punti vendita diversi
- TouchScreen
- Integrazione con gestionali Sistemi
- Profilazione operatori di cassa
- Gestione resi merce
- Interrogazione giacenze di magazzino
- Collegamento con registratori di cassa/stampante fiscale
- Collegamento diretto con POS Ingenico
- Reporting commerciale
- Gestione preconti
- Gestione fitosanitari



Gestione diversi punti vendita per azienda

La soluzione è predisposta a poter gestire simultaneamente più punti vendita e più casse all'interno dello stesso punto vendita.

I parametri di configurazione sono personalizzabili sia per punto vendita, sia per stazione di lavoro. A ciascun cassiere è possibile attribuire un proprio livello di "autonomia", abilitando il suo profilo alla gestione di prezzi, sconti, ecc.

Integrazione eSolver/Enologia/Spring

La soluzione è integrabile con il gestionale eSolver/Enologia/Spring con il quale interagisce per il caricamento dei prodotti sia manuale che tramite lettore ottico di codici a barre.



L'integrabilità con eSolver/Enologia/Spring permette di trasferire (simultaneamente o in differita) tutti i movimenti effettuati consentendo così di avere una situazione sempre aggiornata del magazzino, dei corrispettivi e delle statiche.

Emissione documenti

Il programma si interfaccia con registratori di cassa e stampanti fiscali di varie marche e può collegarsi direttamente anche ad un terminale POS Ingenico. Collegando una bilancia elettronica al terminale è anche possibile acquisire il peso del prodotto venduto direttamente dallo strumento o tramite lettura di un barcode a peso variabile.



Al termine della vendita è possibile scegliere il tipo di documento da emettere (scontrino fiscale, scontrino non fiscale, ricevuta fiscale, fattura o ddt)



Incasso documenti

Estrema facilità nell'imputazione delle tipologie di pagamento: è possibile saldare l'importo del documento in Contanti, Assegni, Bancomat, Carta di Credito, Ticket (Buoni pasto, buoni sconto, ecc), buono a credito.

La procedura, nel caso di pagamento in contanti, effettua automaticamente il calcolo del resto.

SOLUZIONE PUNTI VENDITA

INTEGRAZIONE
eSolver - Enologia -
Spring

Reportistica

Viene data la possibilità di effettuare varie stampe riepilogative.

In qualsiasi momento è possibile avere un riepilogo dell'incasso della giornata: dettagliato per codice Iva, codice cassa o tipo di pagamento.

Soluzione integrata per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi impresa che commercializzi anche al dettaglio.

Gestione contanti

Questa funzione garantisce il monitoraggio completo, per ogni singola cassa e cassiere, della gestione del contante (caricamento del saldo iniziale, prelievi vari e chiusura giornaliera) con la possibilità di stampare direttamente sulla stampante fiscale/registratore di cassa una ricevuta (scontrino non fiscale) dell'operazione effettuata.

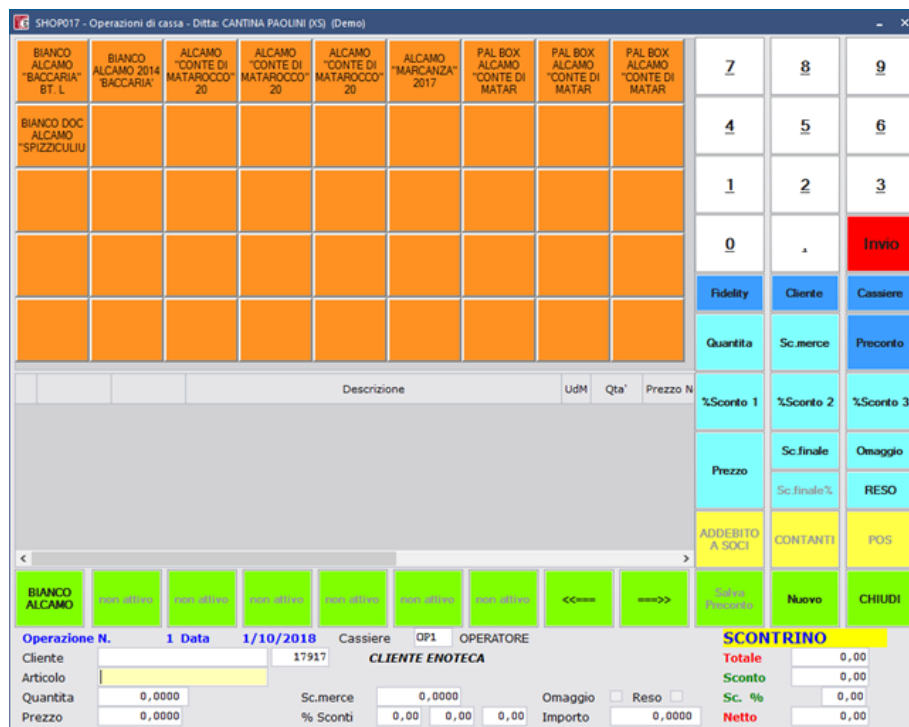
SOLUZIONE PUNTI VENDITA

INTEGRAZIONE
eSolver - Enologia -
Spring

Soluzione integrata per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi impresa che commercializzi anche al dettaglio.

TouchScreen

Al fianco della tradizionale interfaccia utente si propone una interfaccia touch pensata specificatamente per le attività che hanno bisogno di operare in maniera molto veloce e non hanno bisogno in fase di vendita di intervenire su parametri quali: prezzi, sconti, ecc.



Gestione articoli non fiscali

La gestione risolve la problematica di tutti quegli articoli che devono essere conteggiati sul totale da pagare ma non devono essere indicati sullo scontrino fiscale (Tabacchi ...). La procedura provvederà ad emettere uno scontrino non fiscale e la vendita verrà considerata in tutte le gestioni standard.

Stampa scontrino regalo

E' prevista la possibilità in fase di fine vendita di poter emettere uno scontrino non fiscale con le sole indicazioni dei prodotti acquistati senza l'esposizione del prezzo.



SOLUZIONE PUNTI VENDITA

INTEGRAZIONE
eSolver - Enologia -
Spring

Soluzione integrata per il controllo delle vendite su scaffale e al banco, per qualsiasi impresa che commercializzi anche al dettaglio.

Fidelity card, e Campagne premi

E' prevista la possibilità di attivare delle "campagne premi" e di associare a ciascun cliente una fidelity card su cui accumulare i punti per tutta la durata del periodo promozionale; in questo modo, esibendo la carta ad ogni acquisto, il cliente fidelizzato può accumulare i punti per ottenere sconti o regali al raggiungimento delle soglie prestabilite.

Ogni campagna premi è personalizzabile in funzione delle proprie esigenze, si possono configurare: il periodo di durata, la tipologia di premio (sconti o articoli regalo) e l'importo per l'attribuzione dei punti. Inoltre è possibile caricare un elenco di articoli "bonus", che se acquistati, danno punti extra.

Gestione Preconti

Il cliente in autonomia o con l'ausilio di un addetto alla vendita può preparare la sua lista di acquisti, con l'utilizzo di un terminale desktop o di un terminale portatile; tale "Preconto" potrà essere richiamato alla cassa, o per essere ulteriormente personalizzato o per essere evaso, velocizzando le operazioni di vendita.

Gestione prodotti fitosanitari

E' stata implementata un'appendice specifica per le aziende che commercializzano prodotti fitosanitari per l'agricoltura:

- Archiviazione anagrafica patentini
- Archiviazione dei numeri di autorizzazione ministeriale
- Archiviazione schede di sicurezza
- Controllo delle vendite degli articoli fitosanitari con segnalazione di acquirenti "non autorizzati" (senza patentino e con patentino scaduto)
- Stampa su Ddt di vendita e Fattura accompagnatoria degli estremi del patentino
- Stampa automatica delle schede di sicurezza